

## **Sales Manager / Försäljningschef**

### **KTI Sverige AB**

Har du erfarenhet av att leda personal, utveckla lönsamhet, arbeta målinriktad med tillväxt och besitter kvalitéerna som krävs för att axla det yttersta ansvaret för ditt område?  
Då kan detta vara något för dig.

#### **Arbetsbeskrivning**

I denna roll kommer du agera operativt i din position som försäljningschef, där du leder försäljning inom KTI Sverige AB. Du kommer löpande att arbeta med strategisk affärsutveckling mot våra kunder med merförsäljning. Du ansvarar för försäljningen och rapporterar till företagsledningen. Tjänsten har ett tydligt tillväxtfokus, där dina säljinsatser skall bryta ny mark.

Du ansvarar att rapportera till företagsledningen.

#### **Vi erbjuder**

I denna tjänst erbjuds du möjligheten att vara en del av ett välkänt varumärke i ett stabilt och välmående företag, samtidigt som du får möjlighet att bygga verksamheten inom försäljning. Du kommer få gedigen introduktion, där du kommer att lära känna medarbetare och förstå våra produkter och verksamhet.

#### **Din profil**

Du som söker har ett operativt säljfokus och besitter de egenskaper som krävs. Du stimuleras av utmaningen att ta ett stort ansvar och arbeta målinriktad med strukturerad samt kontinuerlig rapportering mot företagsledningen.

Vidare ser vi att du:

- Har flera års dokumenterad försäljningschefserfarenhet.
- Behärskar svenska och engelska flytande i både tal och skrift.
- Det väger till stor fördel om sökande innehar erfarenhet inom vår bransch eller den bransch som våra kunder befinner verkar inom.

Varmt välkommen med din ansökan. Urval sker löpande.

#### **Kontakt**

KTI Sverige AB

Kontaktperson: \_\_\_\_\_

Telefon nr: \_\_\_\_\_

E-post: \_\_\_\_\_